

IZP.271.10.2014

ODPOWIEDZI NA PYTANIA, WYJAŚNIENIA, ZMIANY SIWZ – ZESTAW 2

Dotyczy: przetargu nieograniczonego na „Zakup samochodu ciężarowego samowładowczego wraz z dostawą do zamawiającego na podstawie umowy leasingu operacyjnego”

Stosownie do art. 38 ust 2 w związku z ust. 1 ustawy z dnia 29 stycznia 2004 Prawo zamówień publicznych (tekst jednolity Dz. U. z 2013 r. poz. 907 z późniejszymi zmianami), zwanej dalej Pzp, Gmina Gorzyce z siedzibą w Gorzycach, ul. Kościelna 15, 44-350 Gorzyce, woj. śląskie, udziela wyjaśnień na zadane pytania.

Treść pytań oraz treść udzielonych wyjaśnień brzmi następująco:

Pytanie 1: Czy dopuszczają Państwo do przetargu Dealera/montownię samochodów ciężarowych pośredniczącą w zawieraniu umów leasingowych?

Wyjaśnienie:

Nasza firma jest montownią i dealerem samochodów ciężarowych. Mamy podpisaną umowę z firmą leasingową za pośrednictwem której sprzedajemy nasze pojazdy w procedurze leasingu fabrycznego. Do przetargu przedłożymy ofertę leasingu zgodną z Waszymi wymogami, natomiast umowę leasingową będziecie podpisywać już z firmą leasingową.

Odpowiedź 1: Zamawiający nie wyraża zgody. Umowa winna być podpisana z podmiotem/ami uczestniczącymi w postępowaniu przetargowym.

Pytanie 2: Czy wskazana kwota zarezerwowana na realizację zamówienia do końca 2014 roku musi być wydana w całości w 2014 r.?

Odpowiedź 2: Tak, jednakże dopuszcza się sytuację, że niewielka część zarezerwowanych na rok 2014 środków w maksymalnej wysokości 100 zł brutto nie zostanie wykorzystana. Kwota ta może wynikać m.in. z kalkulacji rat leasingowych.

Pytanie 3: Czy dopuszczając Państwo skalkulowanie oferty leasingowej w oparciu o zmienną stopę procentową?

Wyjaśnienie:

Wiem, że zmienna stopa procentowa jest jakimś ryzykiem podniesienia rat leasingowych w trakcie trwania leasingu. Z drugiej strony raty mogą również zmaleć. Stała stopa procentowa wprowadza jednak niebezpieczeństwo zabezpieczenia się firmy leasingowej, która zawyży stałą stopę procentową. To w rezultacie spowoduje realny wzrost kosztów leasingu.

Odpowiedź 3: Nie.

Pytanie 4: Oferta leasingu (wysokości rat) ma być złożona w momencie składania oferty, czy dopiero po wyborze najkorzystniejszego Wykonawcy?

Odpowiedź 4: Koszt leasingu winien być w kalkulowany w cenę ofertową ogółem. Natomiast dokładny harmonogram opłat leasingowych dostarczony będzie przez Wykonawcę, któremu zostanie udzielone zamówienie, po niego wyborze. Cena ofertowa nie może ulec zmianie po dostarczeniu harmonogramu rat leasingowych.

WÓJT GMINY
Piotr Ostrowski